

## Constellation III

### Marché pertinent

Typologie de client	Connaissance et expérience		Capacité à supporter des pertes	Tolérance au risque	Objectifs	
	Connaissance	Expérience			Horizon de détention	Objectifs d'investissement
Client de détail / non-professionnel, s'il est assimilé professionnel (souscription > 100 000 €) Client professionnel Contrepartie éligible	Intermédiaire Expérimenté	A déjà investi A investi régulièrement	Aucune garantie de capital Pertes limitées à l'investissement	Elevé (6/7)	Placement à long terme (au moins 8 années)	Diversification du patrimoine Réalisation d'une plus-value Ne cherchant pas à en tirer un revenu Ne cherchant pas à préserver le capital et à éviter des pertes