



## **FPCI** **QUANTONATION 1**

### **Marché pertinent**

Typologie de client	Connaissance et expérience		Capacité à supporter des pertes	Tolérance au risque	Objectifs	
	Connaissance	Expérience			Horizon de détention	Objectifs d'investissement
Client de détail / non-professionnel, s'il est assimilé professionnel (souscription > 100 000 €)	Intermédiaire	A déjà investi	Aucune garantie de capital	Elevé (7/7)	Placement à long terme (au moins 12 années)	Diversification du patrimoine
Client professionnel	Expérimenté	A investi régulièrement	Pertes limitées à l'investissement			Réalisation d'une plus-value
Contrepartie éligible						Obtention d'un revenu
						Ne cherchant pas à préserver le capital et à éviter des pertes